

MEDDELELSE NR. 115

27. februar 2015

Delårsrapport for 1. halvår 2014/15 (1. juli - 31. december 2014)**Positivt halvår med solid omsætningsvækst drevet af øget instrumentsalg**

ChemoMetec realiserede i 1. halvår af regnskabsåret 2014/15 en omsætning på DKK 28,3 mio. svarende til en omsætningsvækst på over 24% i forhold til året før. Væksten er primært drevet af et øget salg af instrumenter. Indtjeningen er også forbedret betydeligt i forhold til samme periode sidste år.

"Vi har haft et særdeles travlt første halvår, hvor fokus primært har været rettet mod at etablere os med direkte salg i Tyskland og UK. Vi har endvidere revideret samtlige forhandleraftaler, og flere forhandleraftaler er enten opsagt eller gjort non-eksklusive. Sideløbende har vi styrket understøttelsen af det direkte salg med øget aktivitet inden for elektronisk markedsføring, specielt lead generering via direct marketing. Det er samtidigt tilfredsstillende at kunne præsentere en omsætningsvækst på 24%, hvilket også indikerer, at ChemoMetec øger sin markedsandel inden for celletællingssegmentet", siger administrerende direktør Michael Eising.

Hovedpunkter

- Omsætningen i 1. halvår 2014/15 blev DKK 28,3 mio., hvilket er en stigning på 24,2% i forhold til samme periode sidste år.
- Hovedfokus på etablering af direkte salgsorganisation i Tyskland og UK.
- Salget af analyseinstrumenter steg i perioden med ca. 48%, mens omsætningen af forbrugsvarer steg med 9%.
- Salget af selskabets nyeste produkter, NucleoCounter NC-200, NC-250 og NC-3000, er vokset 62%, mens salget af den ældre NucleoCounter NC-100 er faldet med 15%.
- Resultat af primær drift, EBITDA, blev et overskud på DKK 7,0 mio. mod et overskud i samme periode sidste år på DKK 5,6 mio. EBIT voksede i perioden med 59% fra DKK 2,7 mio. til DKK 4,3 mio.
- Selskabets egenkapital var DKK 41,6 mio. pr. 31. december 2014.
- Selskabet opjusterer forventningerne til regnskabsåret 2014/15 og forventer nu en omsætning i intervallet DKK 51-55 mio. og et driftsresultat (EBITDA) i niveauet DKK 9-11 mio.

Yderligere oplysninger

Adm. direktør Michael Eising

Telefon +45 48 13 10 20

Hoved- og nøgletal

DKK 1.000	2014/15 1. halvår	2013/14 1. halvår	2013/14 År
Hovedtal			
Nettoomsætning	28.294	22.774	45.229
Bruttoresultat	25.075	20.720	40.642
Resultat af primær drift (EBIT)	4.285	2.652	1.646
Resultat af primær drift før af- og nedskrivninger (EBITDA)	7.047	5.582	7.393
Resultat af finansielle poster	-79	-431	-496
Periodens resultat og totalindkomst	3.402	1.435	1.297
Investeret kapital inklusive goodwill	34.863	34.099	34.250
Investeret kapital eksklusive goodwill	34.863	34.099	34.250
Nettoarbejdskapital (NWC)	15.403	11.445	10.244
Egenkapital	41.642	44.668	44.530
Balancesum	51.460	50.597	51.351
Investeringer i materielle aktiver	1.062	147	1.236
Nettorentebærende gæld	2.063	-5.963	-5.098
Gennemsnitligt antal fuldtidsansatte	37	36	35
Gennemsnitligt antal aktier	17.402	17.402	17.402
Gennemsnitligt antal aktier, udvandet	17.402	17.402	17.402
Regnskabsrelaterede nøgletal			
Bruttomargin (%)	88,6	91,0	89,9
EBIT-margin (%)	15,1	11,6	3,6
Afkast af investeret kapital eksklusive goodwill (%)	12,4	5,1	4,8
Afkast af investeret kapital inklusive goodwill (%)	12,4	5,1	4,8
Egenkapitalforrentning (%)	7,9	2,3	0,9
Finansiell gearing	0,0	-0,1	-0,1
Aktierelaterede nøgletal			
Aktuel EPS (DKK)	0,20	0,06	0,02
Udvandet EPS (DKK)	0,20	0,06	0,02
Indre værdi pr. aktie (DKK)	2,4	2,5	2,6
Cash Flow pr. aktie (DKK)	0,1	0,3	0,3

Hoved- og nøgletal er defineret og beregnet i overensstemmelse med Den Danske Finansanalytikerforenings "Anbefalinger & Nøgletal 2010".

Ledelsesberetning

Kommentarer til regnskabet

Salg- og marketingaktiviteter

Der er i første halvår anvendt mange ressourcer på at videreudvikle selskabets distributions-setup, specielt i Europa. Selskabets produkter (fx NC-250 & NC-3000) bliver stadig mere avancerede, og dermed også mere teknisk krævende at sælge. Salgsudviklingen på det europæiske marked har ikke udviklet sig tilfredsstillende i de seneste år og flere af distributørerne har ikke haft tilstrækkelig salgsfokus på ChemoMetecs produkter – blandt andet som følge af stigende konkurrence inden for celletællingsområdet samt kravet om den nævnte forøgede teknisk indsigt ifm. selve salgsprocessen. Ledelsen har taget konsekvensen heraf og opsagt aftalerne med flere af Selskabets europæiske distributører. I stedet har Selskabet valgt at gå den direkte vej til kunden og ansat sælgere i Tyskland og UK. Planen er at etablere egne salgsenheder i de vigtigste europæiske lande, og Frankrig forventes at blive det næste land, hvor Selskabet etablerer sig.

I ChemoMetecs amerikanske datterselskab, ChemoMetec Inc., har halvårets primære fokus være på konsolidering af den amerikanske organisation, herunder flytning til nye faciliteter og ansættelse af administrativt personale. Udbygningen af den amerikanske salgsorganisation spiller en strategisk vigtig rolle for Selskabet, og ledelsen forventer også, at en stor andel af Selskabets fremtidige vækst vil komme fra det amerikanske marked.

I lande uden for Europa og USA har Selskabet ikke umiddelbart planer om at etablere egne salgsselskaber. I stedet er adskillige distributøraftaler gjort non-eksklusive, dels med henblik på at kunne vælge ny distributør og dels for at signalere, at "eksklusivitet" kræver en betydelig salgsindsats.

I perioden er der også anvendt mange ressourcer på en intensiveret markedsføring af Selskabets produkter. Hovedformålet er at generere flere leads til Selskabets egne sælgere i USA, UK, Tyskland og Skandinavien. Indsatsen er primært bygget op omkring de elektroniske medier, herunder design af ny hjemmeside, Google SEO optimering og direct marketing kampagner.

Det er en væsentlig del af Selskabets nuværende salgsstrategi, at ovennævnte tiltag også rækker videre frem og vil være med til at befordre afsætningen af Selskabets kommende produkt, Image Cytometeret.

I perioden er salget på det europæiske marked vokset fra DKK 7 mio. forrige år til DKK 10 mio. i år, svarende til en vækst på 43%. Væksten kan hovedsagelig tilskrives et betydeligt øget instrumentsalg på det engelske marked, hvor Selskabet siden foråret 2014 også har solgt direkte.

Omsætningen i USA/Canada er vokset med 15%, hvilket anses som tilfredsstillende. Dollarkursen har haft en positiv indflydelse på omsætningen i det amerikanske datterselskab. Omsætningen på det nordamerikanske marked udgør 33% af den totale omsætningen, mod 35% forrige år.

I lande uden for Europa og USA/Canada er salget vokset med 37%, hvilket er særdeles tilfredsstillende. Japan, Taiwan, Sydkorea og i særdeleshed Kina er blandt de markeder, der er gået betydeligt frem, mens det kun er Singapore, der blandt de væsentlige markeder, har oplevet negativ vækst.

De markeder, som ChemoMetec adresserer, vurderes at vokse med i størrelsesordenen 10% årligt. Eftersom ChemoMetecs omsætning vokser signifikant mere end markedet, vinder Selskabet i øjeblikket markedsandele.

Det samlede salg af analyseinstrumenter steg i perioden med ca. 48%

Salget af NC-200 er steget med 122% og dette er den væsentligste bidragsyder til halvårets vækst i instrumentsalget.

Salget af NC-3000 og NC-250 er steget med hhv. 21% og 43%.

Salget af NC-200, NC-250 og NC-3000, er tilsammen vokset med 62% og udgør nu 70% af det samlede instrumentsalg. Salget af NucleoCounter NC-100 er i perioden faldet med 15%. Dette er helt som forventet, taget i betragtning, at instrumentet blev introduceret på markedet for 13 år siden.

Salget af NucleoCounter SP-100, til tælling af sædceller, er steget med 67%. SP-100 instrumentet, der tilhører NC-100 produktfamilien, blev introduceret i markedet for 11 år siden, og det er med tilfredshed, at man trods den høje produktalder, kan konstatere en betydelig stigning i salget af SP-100.

I mælkesegmentet har Selskabet introduceret et nyt celletællingsinstrument, NucleoCounter SCC-400. Instrumentet, der kan analysere op til 200 mælkeprøver i timen, tænkes anvendt i mindre centrallaboratorier og større mejerier. Analyseprisen er lav og derfor henvender produktet sig primært til kunder i fx Kina. De første 10 instrumenter blev solgt netop til Kina i efteråret 2014. Introduktionen af SCC-400 har til gengæld påvirket salget af SCC-100 i negativ retning, men samlet set er salget af analyseinstrumenter til mælkesegmentet fordoblet i perioden.

Salget af forbrugsvarer, omfattende kassetter, glas-slides og reagenser, er steget 9% til DKK 12,9 mio. Dette er positivt, idet det indikerer, at kunderne i stigende grad benytter Selskabets instrumenter.

Der arbejdes løbende med produktforbedringer, dokumentation af analyseperformance, referencer på de vigtigste geografiske markeder, og en systematisk dialog med kunder og kundeemner. Konkret blev en større software-opdatering færdiggjort og lanceret medio juli 2014. Opdateringen omfattede dels en strømligning af NucleoCounter NC-200, NC-250 og NC-3000 software, således at brugerflade og funktionaliteter er sammenlignelige, dels implementering af nye applikationer. Især nye muligheder indenfor pdf-rapportering og "dark-field"-analyse er blevet godt modtaget af kunderne og disse forbedringer har været med til at forbedre salget af de tre produkter.

Der er i perioden anvendt betydelige ressourcer på at fastlægge den overordnede kommercialiseringsstrategi for Selskabets kommende celleanalyseprodukt, Image Cytometeret.

Omsætning

I 1. halvår af regnskabsåret 2014/15 realiserede Selskabet en omsætning på DKK 28,3 mio., hvilket er en stigning på 24,2% i forhold til 1. halvår af regnskabsåret 2013/14.

ChemoMetec solgte i perioden 163 stk. analyseinstrumenter mod 124 stk. i samme periode sidste år, hvilket er medvirkende årsag til, at omsætningen af instrumenter er steget over 48% i forhold til sidste år.

Omsætningen af forbrugsvarer (kassetter, glas-slides og reagenser) er øget med 9% til DKK 12,9 mio. i 1. halvår af 2014/15 (2013/14: DKK 11,9 mio.).

Omsætningens fordeling på produktgrupper og geografi fremgår af nedenstående oversigt.

Mio. DKK	Danmark	Europa	USA/ Canada	Øvrige	H1 14/15 I alt	H1 13/14 I alt
Instrumenter	1,1	5,1	5,0	3,4	14,6	9,9
Forbrugsvarer	1,8	4,7	4,0	2,4	12,9	11,9
Andet	0,2	0,2	0,2	0,2	0,8	1,1
I alt	3,1	10,0	9,2	6,0	28,3	22,8

Resultat

Selskabets driftsresultat, EBITDA, voksede i 1. halvår af regnskabsåret 2014/15 med 25%, fra DKK 5,6 mio. til DKK 7,0 mio. Det forbedrede driftsresultat kan i al væsentlighed tilskrives en øget bruttofortjeneste som følge af højere omsætning og en bedre dækningsgrad.

EBIT voksede i perioden med 59% fra DKK 2,7 mio. til DKK 4,3 mio.

Resultat før skat udviser et overskud på DKK 4,2 mio., hvilket er ca. DKK 2,0 mio. bedre end året før (DKK 2,2 mio.). Der er afsat 23,5% i skat af periodens resultat (ændring i udskudt skatteaktiv) og halvårets resultat og totalindkomst kan herefter opgøres til DKK 3,4 mio., hvilket er en forbedring på ca. DKK 2,0 mio. i forhold til året før.

Egenkapital og balance

Der er i 1. halvår af regnskabsåret 2014/15 investeret i alt DKK 1,9 mio. i immaterielle aktiver omfattende patenter og udviklingsprojekter.

Egenkapitalen udgjorde pr. 31. december 2014 DKK 41,6 mio., svarende til en egenkapitalandel på 81%.

Pengestrømme og likviditetsudvikling

I 1. halvår af regnskabsåret 2014/15 bidrog pengestrømmene fra driften positivt med DKK 1,8 mio., hvilket er et fald på DKK 0,7 mio. i forhold til samme periode 2013/14.

Faldet skyldes primært en negativ forskydning i arbejdskapitalen på DKK -5,1 mio. som følge af et øget tilgodehavender fra salg og en reduktion i leverandørgælden. Den øgede arbejdskapital hænger primært sammen med det generelt højere aktivitetsniveau sammenlignet med sidste år.

Investeringsaktiviteten i 1. halvår af regnskabsåret var på niveau med samme periode sidste år, hvilket også var gældende for nedbringelsen af de langfristede forpligtelser (leasinggæld). Som følge af den øgede arbejdskapital blev nettolikviditetsforskydningen dog reduceret med ca. DKK 1,7 mio. i forhold til sidste år, og var således negativ med DKK 2,7 mio.

Selskabets likvide beredskab udgør DKK 4,3 mio. pr. 31. december 2014, og selskabet råder dertil over uudnyttede kreditfaciliteter på i alt DKK 13 mio. excl. uudnyttet leasingramme.

Forsknings- og udviklingsaktiviteter

Image Cytometer

Der har fortsat været stor aktivitet omkring udviklingen af et nyt Image Cytometer til avancerede celleanalyser. I perioden blev der opbygget en præ-prototype af Image Cytometret, og indtil videre lever teknologien op til forventningerne. Af konkurrencehensyn vil Selskabet indtil

videre være sparsom med oplysninger om projektet, men det kan oplyses at projektet følger den fastlagt projektplan og de væsentligste teknologiske udfordringer er løst. I den kommende årsrapport for indeværende finansår vil projekt/produkt blive uddybet nærmere.

NucleoCounter SCC-400

Der er i perioden udviklet et nyt celletællingsinstrument, som adresserer markedet for mælkeanalyse. Kunderne er mindre centrallaboratorier og større mejerier, som har behov for en høj analysekapacitet til en lav analysepris. Det primære geografiske marked er Kina.

Instrumentet kan analysere 200 prøver i timen. Instrumentet forbruger reagens, men ikke cassetter eller glas-slides. Dette hænger sammen med, at instrumentet har en genbrugskuvette, hvori selve målingen foregår. SCC-400 er en videreudvikling af NC-200.

Udviklingssamarbejder

Advancing Andrology: A Comprehensive Non-invasive Diagnostic Platform

Den 1. marts 2014 initierede Selskabet et forskningssamarbejde med to afdelinger på Rigshospitalet, samt Minerva Imaging ApS omkring en ny undersøgelsesmetode til mænd med dårlig sædkvalitet. Projektet forløber over 5 år og støttes af InnovationsFonden med DKK 45 mio., hvoraf Selskabet forventer at modtage ca. DKK 10 mio. i udviklingsstøtte.

Cell Clean-Up Systems

Selskabet har pr. 1. januar 2014 indledt et samarbejde med Icellate AB (Karolinska Institute, Stockholm) omkring en ny metode til identifikation af kræftceller i blod- og lymfesystemet. Projektet løber over 3 år og støttes af EU med DKK 5 mio. De foreløbige resultater har verificeret, at Selskabets teknologi kan bruges til at identificere og kvantificere de markører, der er kritiske for projektet.

CellAuto

I et samarbejde mellem Selskabet og DTU Nanotech påbegyndtes 1. september 2013 et projekt omkring udvikling af såkaldte mikro-fluide systemer til automatisk præparation og indfarvning af celler. InnovationsFonden støtter projektet via medfinansiering af en postdoc. I perioden er der blevet udviklet et automatisk mikro-fluid system, der kan kobles direkte på bio-reaktorer og måle cellernes densitet og viabilitet.

Patentposition

ChemoMetec er ved udgangen af halvåret ikke bekendt med nye indsigelsessager mod selskabets patenter.

Som allerede nævnt i årsrapporten 2013/14 er behandlingen af den verserende indsigelsessag nu sendt tilbage til første instans hos den europæiske patentmyndighed. Et for ChemoMetec negativt udfald af indsigelsessagen har ingen negativ økonomisk betydning for selskabet, da patentet ikke vedrører et markedsområde.

ChemoMetec råder ved udgangen af halvåret over 17 patentfamilier, hvoraf der er udtaget 62 patenter i udvalgte lande, herunder 15 i USA.

Organisation

Selskabet har pr. 1. februar 2015 ansat konstitueret direktør Michael Eising som ny direktør for Selskabet.

Risikoforhold

ChemoMetecs forretning indebærer en række kommercielle og finansielle risici, som kan have negativ effekt på virksomhedens fremtidige vækst, aktiviteter, økonomiske stilling og resultat. ChemoMetec arbejder løbende med at identificere disse risici og søger i videst muligt omfang at imødegå og begrænse de risici, som selskabet via egne handlinger kan påvirke.

For en nærmere beskrivelse af selskabets risikoforhold, henvises der til afsnittet herom i selskabets årsrapport for 2013/14.

Efterfølgende begivenheder

Der er ikke indtruffet væsentlige hændelser efter periodens udløb, der har betydning for delårsrapporten for 1. halvår 2014/15.

Forventningerne til 2014/15

Efter en positiv start på året opjusterede Selskabet den 7. januar 2015 forventningerne til en realiseret omsætning i intervallet DKK 49-51 mio. og et driftsresultat (EBITDA) i niveauet DKK 8-10 mio. for 2014/15. Som følge af en fortsat positiv udvikling opjusterer Selskabet igen forventningerne til regnskabsåret 2014/15 og forventer nu en omsætning i intervallet DKK 51-55 mio. og et driftsresultat (EBITDA) i niveauet DKK 9-11 mio.

Om ChemoMetec A/S

ChemoMetec udvikler, producerer og markedsfører analyseinstrumenter til celletælling og en lang række andre målinger. ChemoMetecs analyseinstrumenter markedsføres globalt inden for blandt andet pharma, biotek og landbrug. ChemoMetec har nogle af verdens førende medicinalvirksomheder blandt sine kunder, herunder Novo Nordisk, H. Lundbeck, Merck, AstraZeneca og Johnson-Johnson.

ChemoMetec blev etableret i 1997 og er børsnoteret på Nasdaq OMX Copenhagen.

Se også www.chemometec.com

Ledelsespåtegning

Bestyrelsen og direktionen har dags dato behandlet og godkendt delårsrapporten for perioden 1. juli til 31. december 2014 for ChemoMetec A/S.

Delårsrapporten, der ikke er revideret eller gennemgået (reviewet) af selskabets revisor, er aflagt i overensstemmelse med IAS 34, *Præsentation af delårsregnskaber*, som godkendt af EU, og danske oplysningskrav til delårsrapporter for børsnoterede selskaber.

Den anvendte regnskabspraksis og de benyttede beregningsmetoder er uændret i forhold til årsrapporten for 2013/14.

Det er vores opfattelse, at delårsregnskabet giver et retvisende billede af koncernens aktiver, passiver og finansielle stilling pr. 31. december 2014 samt af resultatet af koncernens aktiviteter og pengestrømme for første halvår 2014/15.

Ledelsesberetningen indeholder efter vor opfattelse en retvisende redegørelse for udviklingen i koncernens aktiviteter og økonomiske forhold, periodens resultater og den finansielle stilling som helhed for de virksomheder, der er omfattet af koncernregnskabet samt en beskrivelse af de væsentligste risici og usikkerhedsfaktorer, som koncernen står overfor.

Allerød, 27. februar 2015

Direktion:

Michael Eising
Direktør, CEO

Bestyrelse:

Preben König
Bestyrelsesformand

Martin Glensbjerg
Næstformand

Peter Reich

Totalindkomstopgørelse

DKK 1.000	2014/15 1. halvår	2013/14 1. halvår	2013/14 År
Nettoomsætning	28.294	22.774	45.229
Omkostninger til råvarer og hjælpematerialer	-4.620	-4.209	-7.798
Ændring i lagre af færdigvarer og varer under fremstilling	-455	114	-892
Arbejde udført for egen regning og opført under aktiver	1.856	2.041	4.102
Bruttoresultat	25.075	20.720	40.641
Andre eksterne omkostninger	-6.326	-5.657	-11.217
Personaleomkostninger	-11.702	-9.481	-22.031
Af- og nedskrivninger	-2.762	-2.930	-5.747
Resultat af primær drift (EBIT)	4.285	2.652	1.646
Andre finansielle indtægter	1	-	1
Finansielle omkostninger	-80	-431	-497
Resultat før skat	4.206	2.221	1.150
Skat af periodens resultat	-1.045	-942	-
Periodens resultat	3.161	1.279	1.150
Valutakursregulering vedrørende udenlandske virksomheder	241	157	147
Anden totalindkomst	241	157	147
Periodens resultat og totalindkomst	3.402	1.436	1.297
Resultat pr. aktie (EPS)			
Resultat pr. aktie á DKK 1 - EPS Basic (DKK)	0,20	0,06	0,02

Balance (sammendraget)

DKK 1.000		2014/15 1. halvår	2013/14 1. halvår	2013/14 År
Færdiggjorte udviklingsprojekter		11.367	15.377	13.377
Erhvervede patenter og licenser		2.091	2.026	2.060
Igangværende udviklingsprojekter		10.077	6.547	8.658
<u>Aktiver</u>	<u>Note</u>			
Immaterielle aktiver	3	23.535	23.950	24.095
Materielle aktiver	4	2.312	858	1.666
Finansielle aktiver		543	439	472
Udskudte skatteaktiver		1.911	2.014	2.956
Langfristede aktiver		28.302	27.260	29.189
Varebeholdninger		7.659	7.485	8.113
Tilgodehavender		11.174	7.735	7.196
Likvide beholdninger		4.324	8.117	6.853
Kortfristede aktiver		23.158	23.336	22.162
Aktiver		51.460	50.597	51.351
<u>Passiver</u>	<u>Note</u>			
Aktiekapital		17.402	17.402	17.402
Overført resultat		24.240	27.266	27.128
Egenkapital		41.642	44.668	44.530
Langfristede forpligtelser		5.536	1.346	927
Kortfristede forpligtelser		4.281	4.582	5.893
Forpligtelser		9.817	5.928	6.820
Passiver		51.459	50.596	51.350

Egenkapitaloppgørelse

DKK 1.000	Aktie- kapital	Reserve for valutakurs- regulering	Overført resultat	I alt
Egenkapital 1. juli 2014	17.402	173	26.955	44.530
Periodens resultat	-		3.161	3.161
Anden totalindkomst for perioden efter skat	-	241		241
Totalindkomst for perioden	-	241	3.161	3.402
Egne aktier	-		-6.290	-6.290
Egenkapital 31. december 2014	17.402	414	23.826	41.642
Egenkapital 1. juli 2013	17.402		25.831	43.233
Periodens resultat	-		1.279	1.279
Anden totalindkomst for perioden efter skat	-		157	157
Totalindkomst for perioden	-		1.436	1.436
Egne aktier	-		-	-
Egenkapital 31. december 2013	17.402		27.267	44.669

Pengestrømsoppgørelse (sammendraget)

DKK 1.000	2014/15 1. halvår	2013/14 1. halvår	2013/14 År
Pengestrømme vedrørende drift	1.809	2.569	5.667
Pengestrømme vedrørende investeringer	-2.912	-3.205	-7.089
Pengestrømme vedrørende finansiering	-1.658	-379	-787
Ændring i likvider	-2.761	-1.015	-2.209
Likvider primo	6.853	9.066	9.066
Valutakursregulering likvider	233	75	-4
Likvider ultimo	4.325	8.126	6.853

Noter

DKK 1.000

1. Anvendt regnskabspraksis

Delårsrapporten omfatter et sammendraget regnskab for ChemoMetec A/S.

Delårsrapporten aflægges i overensstemmelse med IAS 34 "Præsentation af delårsrapporter" og yderligere danske oplysningskrav til delårsrapporter for børsnoterede selskaber.

Den anvendte regnskabspraksis i delårsrapporten er uændret i forhold til den i selskabets årsrapport for 2013/14 anvendte. Vi henviser til årsrapporten for 2013/14 for en nærmere beskrivelse af den anvendte regnskabspraksis.

Implementeringen af nye eller ændrede standarder og fortolkningsbidrag, som er trådt i kraft, har ikke medført yderligere ændringer i anvendt regnskabspraksis.

2. Segmentoplysninger

Driftssegmenterne under IFRS 8, og som ligeledes benyttes i selskabets interne rapportering til direktion og bestyrelse, er følgende:

Segment	Beskrivelse
Instrumenter	Salg af instrumenter
Forbrugsvarer	Salg af engangscassetter, tællekamre og reagenser
Andet	Salg af målemoduler og tilbehør mv.

Oplysninger om koncernens segmenter fremgår nedenfor.

Segmentomsætning og -driftsresultat	Nettoomsætning		Driftsresultat	
	2014/15 1. halvår	2013/14 1. halvår	2014/15 1. halvår	2013/14 1. halvår
Instrumenter	14.634	9.873	2.216	1.150
Forbrugsvarer	12.924	11.863	1.957	1.381
Andet	736	1.038	111	121
I alt	28.294	22.774	4.285	2.652
Finansielle omkostninger			-80	-431
Resultat før skat			4.206	2.221

Driftsresultaterne pr. segment er beregnet forholdsmæssigt ud fra den totale nettoomsætning. Når selskabets ledelse træffer beslutninger om ressourcefordeling mv., sker dette tilsvarende på grundlag af segmentopdelte omsætningstal mens driftsresultatet altid vurderes under ét for alle segmenter.

Noter

DKK 1.000

2. Segmentoplysninger (fortsat)

Segmentaktiver og -forpligtelser	2014/15 1. halvår	2013/14 1. halvår
Instrumenter	21.925	17.095
Forbrugsvarer	19.363	20.543
Andet	1.102	1.798
Ikke fordelte aktiver	9.069	11.161
Aktiver i alt	51.460	50.597
Instrumenter	3.885	1.564
Forbrugsvarer	3.431	1.880
Andet	195	164
Ikke fordelte forpligtelser	2.307	2.320
Forpligtelser i alt	9.817	5.928

Noter

DKK 1.000

Omsætning fordelt på geografiske områder

2014/15, 1. halvår

	Danmark	Europa	USA/ Canada	Øvrige	I alt
Instrumenter	1.130	5.076	4.988	3.440	14.634
Forbrugsvarer	1.785	4.695	4.039	2.406	12.924
Andet	161	238	186	151	736
	3.076	10.009	9.213	5.996	28.294

2013/14, 1. halvår

	Danmark	Europa	USA/ Canada	Øvrige	I alt
Instrumenter	1.303	2.633	3.872	2.066	9.873
Forbrugsvarer	1.605	4.203	3.888	2.167	11.863
Andet	431	212	256	139	1.038
	3.339	7.047	8.016	4.372	22.774

Omsætningen er baseret på kundernes hjemsted.

Oplysning om væsentlige kunder

Selskabet har ingen kunder, der tegner sig for mere end 10% af selskabets samlede nettoomsætning.

Noter

DKK 1.000

3. Immaterielle anlægsaktiver

Tilgang på færdiggjorte udviklingsprojekter
Tilgang på erhvervede patenter og licenser
Tilgang på igangværende udviklingsprojekter

2014/15 1. halvår	2013/14 1. halvår
0	156
504	328
1.421	2.736
1.924	3.220

Tilgang på immaterielle anlægsaktiver i alt

4. Materielle anlægsaktiver

Tilgang på produktionsanlæg og maskiner
Tilgang på andre anlæg, driftsmateriel og inventar

2014/15 1. halvår	2013/14 1. halvår
1.055	57
7	90
1.062	147

Tilgang på Materielle anlægsaktiver i alt

5. Efterfølgende begivenheder

Der er ikke indtruffet væsentlige efterfølgende begivenheder, som kan påvirke selskabets økonomiske stilling pr. 31. december 2014.